



Votre mission : KAM (Key Account Manager quali)

Au sein de June Marketing vous serez rattaché à la BU luxe et vos missions seront les suivantes

- Prospection commerciale, développement des comptes existants, et fidélisation
 - o Notamment, les clients de la BU mais aussi le portefeuille global de June Marketing
- Responsable de la production des missions de la prise du brief à la présentation finale des résultats
 - o Domestiques / internationales
 - o Mono métiers / pluri métiers
 - o Etc.
- Management : Animer, former, motiver les équipes, identifier les besoins en formation et en ressource
- Contribution au développement de la BU dans l'optique de l'atteinte de son objectif : veille, participation aux réunions commerciales, identification des besoins en méthodologies et cahier des charges
- Participation aux projets transversaux du groupe : Contribuer à l'élaboration de l'offre June Marketing (packager des méthodes / outils / processus d'ideation...) et des documents commerciaux respectifs

En fonction de vos compétences et de votre développement professionnel, vous pourrez travailler sur des études quantitatives, innovation, planning stratégique, communautés digitales, etc..

Profil recherché

Nous cherchons des candidats totalement **bilingues Anglais** un critère non négociable

Vous avez au moins 5 ans d'expérience professionnelle, un esprit entrepreneurial et commercial chevillé au corps

Vous souhaitez contribuer au développement de June marketing vous êtes le bienvenu

Processus de recrutement

CV+ lettre de motivation à rh@junemarketing.fr

Vous rencontrerez au moins 3 personnes de chez June marketing avec 2 ou 3 entretiens en français et en anglais